

Vos ambitions sont les nôtres...



« Pour ce qui est de l'avenir, il ne s'agit pas de le prévoir mais de le rendre possible »

Antoine de Saint-Exupéry




...dynamiser vos ventes et
votre image grâce à des
actions marketing ciblées et
adaptées à vos besoins

...définir et mettre en œuvre
une stratégie marketing
pertinente et en adéquation
avec votre budget

Vous recherchez un
partenaire pour...

... accélérer le
développement commercial
de votre entreprise

... transformer votre
démarche environnementale
en atouts concurrentiels
pour demain ?



... définir vos orientations
stratégiques et votre
politique de développement

...identifier vos moyens,
vos ressources
et vos capacités
commerciales

Vous avez besoin de
solutions sur mesure
pour ...

...mettre en œuvre votre
stratégie opérationnelle et
votre communication

... consolider et dynamiser
votre fonction commerciale ?

Ensemble, donnons-nous les moyens de vos ambitions!



vous accompagne dans
la promotion de votre savoir faire
et votre développement commercial!





Qui sommes-nous ?

- AJEM Consultants est un cabinet conseil
 - en marketing opérationnel et développement commercial
- qui accompagne les chefs d'entreprise et leurs équipes
 - dans leur volonté de développement commercial et marketing
- afin de dynamiser leur stratégie d'entreprise
 - leurs ventes et leur marketing de façon significative.

Comment travaillons-nous ?

- Une approche globale
 - des prestations de conseil, de mise en œuvre et d'accompagnement
 - allant de l'analyse au résultat en passant par l'élaboration de la stratégie et la mise en œuvre
- Une approche sur mesure
 - basée sur des méthodologies qui ont fait leurs preuves
 - et parfaitement adaptée aux besoins et aux moyens humains et financiers de l'entreprise
- Une approche pragmatique et opérationnelle
 - des consultants issus du monde de l'entreprise
 - des expertises complémentaires via un puissant réseau de consultants partenaires

Que pouvons-nous vous apporter?

Des domaines
de compétence
très étendus

Des prestations
définies
en fonction de
votre budget et
des
besoins
de votre
secteur de
cette fonction

Une expérience
de plus de dix
ans au sein de
services
marketing
d'entreprises
innovantes

Notre expertise
du secteur de
l'innovation ...

... et des
problématiques
du
développement
durable

Quel accompagnement au quotidien?

La définition de vos choix stratégiques

marketing

communication

commercial

La mise en œuvre de votre plan marketing et communication

argumentaire, étude et veille

outils d'aide à la vente

Le lancement de vos nouveaux produits et services

conception du plan marketing,

mise en œuvre de vos actions commerciales

suivi et évaluation des résultats...

Le développement et la fidélisation de vos clients

animations commerciales

rédaction de journaux

sites web dédiés...

L'accélération de votre développement commercial

optimisation de la gestion de la relation client

kits d'aide à la vente

Opérations de télémarketing

organisation et formation de vos équipes

Le renforcement de votre notoriété et de votre positionnement

rédaction de retours d'expériences clients

organisation d'événements commerciaux

tribune d'experts ...

Quelques uns de nos BEST OF...



L'appui d'un **réseau d'experts** (RP, management, RH, identité graphique, web marketing,...)

Une capacité à **appréhender** rapidement votre **secteur** d'activité

Des **recommandations** qui respectent vos ambitions, votre **budget**, vos moyens humains et financiers

La mise en place d'opérations avec un **retour sur investissement mesurable** en terme d'image et de ventes

Une capacité à **prendre**, tout moment et sans délai, des **responsabilités opérationnelles** au sein de votre entreprise, selon le principe du temps partagé.

La définition d'**objectifs concrets** pour nos missions



Ensemble partageons nos ambitions

Contactez nous

0971 22 28 29

Ou cliquez ici

[pour en savoir plus](#)

[pour nous envoyer un mail](#)

AJEM Consultants est membre
fondateur du réseau ACTIV'3D





Cliquez ici pour en savoir plus sur...

- [nos domaines de compétences](#)
 - [nos références](#)
 - [CV express](#)
 - [nos formations](#)
- 

Nos formations

- Des **consultants - formateurs** ancrés quotidiennement dans la réalité et les problématiques des entreprises.
- Une **vision opérationnelle** grâce aux parcours en entreprise et aux responsabilités qu'y ont tenues nos consultants.
- Notre **ingénierie de formation** : nous construisons des programmes pluridisciplinaires sur mesure.
- Une **efficacité accrue** de vos actions de formation et un retour sur investissement plus rapide.
- La **professionnalisation** de vos équipes grâce à la « formation – accompagnement ».
- Des **formations spécifiques** entrant dans le cadre du dispositif **DIF** (Droit Individuel à la Formation).

Nos domaines de compétences

Marketing

- Les bases du marketing (B to B)
- Etablir une stratégie marketing
- Réaliser ses opérations marketing
- Améliorer la communication interne
- Conception et rédaction de journaux (newsletter)
- Organisation de challenge commercial
- Localisation/traduction des outils marketing
- Marketing produit IT (positionnement, pricing, gamme,...)
- Montage offre IT (argumentaire + outils d'aide à la vente)
- Opérations commerciales / marketing direct
- Accompagnement et/ou aide à la fonction marketing
- Témoignages clients

Développement commercial

- Qu'est ce qu'un bon manager commercial ?
- Formation et motivation des commerciaux
- Organisation de présentations commerciales
- Connaître et maîtriser les techniques de vente de base
- Le téléphone comme outil commercial – la téléprospection
- Les techniques commerciales dans les métiers d'assistantes
- Les techniques de négociation avancées ou comment faire aboutir des négociations difficiles

CV express:

Stéphanie Michel Amato

- **Une double compétence « entreprise et conseil » auprès des PME PMI**
 - Conseil et stratégie marketing: positionnement, plans d'action, budget et planification
 - Déclinaison marketing opérationnel: opérations de marketing direct, conception, rédaction et localisation des outils d'aide à la vente (plaquettes, site web, newsletters, témoignages clients...), interface avec les fournisseurs (RP, graphisme, impression)
 - Développement commercial: prise de RDV qualifiés, offres commerciales, politique tarifaire, développement de réseau de revendeurs
 - Formations des équipes commerciales et marketing
- **Des références dans les secteurs innovants**
 - Direction marketing en temps partagé: MOBILE WORKERS, CPJ Environnement, Editions Hogrefe
 - Positionnement marketing de nouvelle offre produit: DOCUMENT CHANNEL (arvato services), PROLOGUE, AG2L,...
 - Prise de RDV qualifiés en BtoB: GLOBAWARE, PROLOGUE, ...
 - Rédaction et conception des outils d'aide à la vente, sites web et témoignages clients, pour VIVEO, CODA France, XRT, PSION TEKLOGIX, HUAWEI...
 - Directrice Marketing et chef de produit dans l'édition de logiciels de gestion
- **Une formation financière et marketing**
 - DESS Gestion Publique
 - Diplômée du CERAM option Finance
- **Des interventions multilingues**
 - Localisation/traduction des outils d'aide à la vente (anglais, italien)

Quelques références



Retour
annexes

Quelques exemples de création d'outils d'aide à la vente



JANIPOST

Terminals points de vente

Dynamisation de la charte graphique
pochette société, fiches produits,
témoignages clients
Septembre 2008



Groupe VIVEO

Edition de logiciels bancaires
Newsletter à destination
de 10 000 professionnels de la banque
et lettre d'information interne
Depuis 2007





VIVEO

Plaquette produit, plaquette société, site web
Octobre 2008